

CONTEXTO

El control de costes de la empresa es fundamental hoy en día para una gestión eficiente y con proveedores puede suponer un ahorro importante para las empresas que se traducirá en una mejora competitiva de la empresa. En este marco, especial atención merece la gestión de proveedores: incrementar la externalización de actividades que no aportan valor, aprovechando la especialización de los proveedores, reducir el número de proveedores para reducir costes de compras, disminuir stocks mediante la coordinación de los suministros con los proveedores o crear alianzas estratégicas con los proveedores de productos/servicios de alto impacto en la rentabilidad estableciendo acuerdos a medio/largo plazo para garantizar costos mínimos, seguridad de suministro y calidad continuada.

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES

Duración: 12 Horas
Modalidad: Presencial

El alumno aprenderá a integrar a los proveedores estratégicos en la cadena de valor, a conocer las diferentes estrategias de negociación con los proveedores y a elegir la más adecuada a cada uno de ellos.

[+ Información](#)

925 250 822 / castillalamancha.fundacionlaboral.org



FUNDACIÓN
LABORAL
DE LA CONSTRUCCIÓN
Castilla-La Mancha



AENOR
Certificación
de Calidad
en Formación